

Key Account Manager PA, Utility, Sanità

Ricerchiamo un Key Account Manager PA, Utility, Sanità da inserire all'interno dell'area Vendita: PA, Utility, Sanità.

Il target di clientela è di dimensioni elevate, appartenente alle Public Utilities (società di proprietà pubblica), alla Sanità Pubblica e Privata ed alle Pubbliche Amministrazioni Centrali e Locali.

L'attività prevede sia la partecipazione a gare pubbliche sia la ricerca e costruzione di nuove opportunità dirette.

Principali attività:

- Ricerca nuovi clienti, ne interpreta le esigenze e li accompagna nel processo di definizione dei bisogni
- Gestione dei clienti acquisiti
- Individua e gestisce la partecipazione a procedure ad evidenza pubblica
- Collabora con i Presales per la definizione delle soluzioni tecniche
- Predisporre le Offerte

Requisiti professionali:

- Esperienza di vendita di servizi
- Competenza in ambito ICT
- Competenze contrattuali
- Esperienza di partecipazione a gare pubbliche
- Esperienza nella vendita di servizi a clienti pubblici
- Conoscenza del Codice degli Appalti

Caratteristiche personali:

- Entusiasmo
- Professionalità
- Precisione
- Capacità di relazione
- Disponibilità a viaggiare
- Capacità di lavorare in gruppo

Retribuzione, inquadramento e crescita professionale saranno commisurati alle esperienze e competenze maturate.

Sede di lavoro: Milano e Roma

Il presente annuncio si rivolge a candidati di ambo i sessi (d.Lgs. 903/7)
