

## Pre-Sales Specialist

Ricerchiamo un **Pre-Sales Specialist o Customer Solution Grandi Clienti** da inserire all'interno dell'area Vendite Grandi Clienti con la responsabilità di supportare l'intero processo di vendita attraverso la realizzazione, in collaborazione con le ingegnerie dell'area Tecnologie Reti e Sistemi, gli specialisti di prodotto (Marketing) ed i partner tecnologici (Business Partner), di adeguate proposte di soluzioni tecniche alle esigenze dei Clienti, nel rispetto dei requisiti attesi, dei paradigmi di mercato ed in linea con la strategia commerciale.

### Principali attività:

- Partecipa all'attività di raccolta ed analisi dei prerequisiti;
- Effettua il disegno architetture della soluzione ed indirizza i contributi tecnici derivanti dalle aree specialistiche aziendali e dei partner;
- Valorizza i costi e gli investimenti (Profit & Loss) in collaborazione con le diverse aree tecniche coinvolte nel progetto, la funzione Acquisti ed il Controllo di Gestione;
- Presenta al Cliente la soluzione individuata e coordina l'attività di realizzazione della documentazione di contratto relativamente agli aspetti tecnici;
- Supporta il processo di Change Management per quanto attiene gli aspetti tecnici in collaborazione con le strutture operative.

### Requisiti professionali:

- Buona conoscenza tecnica delle principali tecnologie e trends del settore ICT;
- Gradite esperienze e competenze di livello senior, possibilmente supportate da certificazioni sulle tecnologie di networking, Cisco, VMWARE, Oracle, SAP Basis, Microsoft, Citrix;
- Buona conoscenza del mercato Cloud e le sue dinamiche di competizione, costituiscono elemento preferenziale (infrastrutture, piattaforme, IaaS, PaaS);
- Conoscenza dei processi ITIL e l'approccio metodologico per la gestione dei progetti basata su PRINCE2/PMI;
- Gradita la conoscenza della lingua inglese.

### Caratteristiche Personali:

- Orientamento al Cliente;
- Buona capacità relazionale;
- Predisposizione al lavoro in team;
- Sensibilità commerciale e orientamento al risultato;
- Spiccata capacità di analisi e problem solving;
- Entusiasmo e curiosità nel tenersi aggiornato sull'evoluzione delle tecnologie ICT;
- Buone doti di comunicazione.

Retribuzione, inquadramento e crescita professionale saranno commisurati alle esperienze e competenze maturate.

**Sede di lavoro:** Milano e Roma.

Il presente annuncio si rivolge a candidati di ambo i sessi (d.Lgs. 903/7).