

## Area Manager Canale Agenzie-Roma

Ricerchiamo un professionista che abbia maturato un'esperienza di minimo 3 anni nella vendita di servizi ICT o TLC Mercato Business e nella gestione del rapporto con Agenzie ed Agenti da inserire nell'Area Vendita PMI-Canale Agenzie

### Principali attività:

L'Area Manager avrà la responsabilità di curare:

- la selezione e lo sviluppo della rete commerciale di Agenzie
- la pianificazione della attività commerciale delle Strutture gestite per il raggiungimento degli obiettivi commerciali assegnati
- l'analisi dei Report di BI aziendale e l'implementazione delle opportune azioni di adeguamento in relazione al raggiungimento degli obiettivi di efficienza operativa e qualità, definiti dalla Direzione Vendite
- la formazione di prodotto alle Agenzie
- supportare le Agenzie nell'attività commerciale e in particolare le affiancherà nelle trattative più complesse
- supportare le Agenzie nella conoscenza degli strumenti e dei processi aziendali di vendita e post-vendita, in team con l'Ufficio Supporto Agenzie.

### Requisiti professionali:

- Diploma o Laurea in discipline tecniche o economiche
- Esperienza di minimo 3 anni nella vendita di servizi ICT o TLC Mercato Business e nella gestione del rapporto con Agenzie ed Agenti
- Conoscenza degli strumenti di tecnologie di networking

### Caratteristiche Personali:

- Capacità di comunicare e negoziare efficacemente
- Buona capacità relazionale
- Buone capacità nella selezione e gestione di partnership
- Orientamento al risultato e problem solving

Retribuzione, inquadramento e crescita professionale saranno commisurati alle esperienze e competenze maturate.

**Sede di lavoro:** Roma

Si richiede disponibilità ad effettuare trasferte

Il presente annuncio si rivolge a candidati di ambo i sessi (d.Lgs. 903/7)

---

**20190407\_ Area Manager Canale Agenzie\_Roma**